

حلول بعض التمارين للسلسلة الأولى والثانية والثالثةحل التمرين 04 من السلسلة الأولى:

1- حساب تكلفة أسهم راس المال العادية أي تكلفة الأموال الخاصة:

$$K_{cp} = \frac{D_1}{V} + g = \frac{3}{3 \times 12} + 0.09 = 0.1733 = 17.33\%$$

حل التمرين 07 من السلسلة الأولى:

لدينا قيمة الاستثمار 20 مليون وبالتالي الاهتلاك $5/20 = 4$ مليون

صافي الربح بعد وضع الاهتلاك المقصود بها نتيجة الاستغلال

1- حساب التدفق النقدي

السنوات من 1 الى 5	العام
4	نتيجة الاستغلال Rexp
1.6	الضريبة 40 %
2.4	النتيجة الصافية
4	+ الاهتلاك
6.4	= التدفق النقدي

2- حساب معدل المردودية الداخلي:

نفترض أن معدل الخصم 10% ونحسب القيمة الحالية الصافية:

$$VAN = 6.4 \times \frac{1 - (1.1)^{-5}}{0.1} - 20 = 4.26$$

نفترض أن معدل الخصم 20% ونحسب القيمة الحالية الصافية:

$$VAN = 6.4 \times \frac{1 - (1.2)^{-5}}{0.2} - 20 = -0.86$$

نقوم بحساب معدل المردودية الداخلي بين المعدلين 10% و20%:

$$TRI = 0.1 + \frac{4.26}{4.26 + 0.86} \times (0.2 - 0.1) = 0.1832 = 18.32\%$$

حل التمرين 03 من السلسلة الثانية:

1- حساب معدل المردودية الداخلي للماكينة الاول:

نفترض أن معدل الخصم 20% ونحسب القيمة الحالية الصافية:

$$VAN = 34\ 000 \times \frac{1 - (1.2)^{-5}}{0.2} - 100\ 000 = 1\ 680.81$$

نفترض أن معدل الخصم 25% ونحسب القيمة الحالية الصافية:

$$VAN = 34\ 000 \times \frac{1 - (1.25)^{-5}}{0.25} - 100\ 000 = -8\ 564.48$$

نقوم بحساب معدل المردودية الداخلي بين المعدلين 20% و25%:

$$TRI = 0.2 + \frac{1\ 680.81}{1\ 680.81 + 8\ 564.48} \times (0.25 - 0.2) = 0.2082 = 20.82\%$$

2- حساب معدل المردودية الداخلي للماكينة الثاني:

نفترض أن معدل الخصم 20% ونحسب القيمة الحالية الصافية:

$$VAN = 40\ 000 \times \frac{1 - (1.2)^{-5}}{0.2} - 100\ 000 = 19\ 624.48$$

نفترض أن معدل الخصم 30% ونحسب القيمة الحالية الصافية:

$$VAN = 40\ 000 \times \frac{1 - (1.3)^{-5}}{0.3} - 100\ 000 = -2\ 577.21$$

نقوم بحساب معدل المردودية الداخلي بين المعدلين 20% و30%:

$$TRI = 0.2 + \frac{19\ 624.48}{19\ 624.48 + 2\ 577.21} \times (0.3 - 0.2) = 0.2883 = 28.83\%$$

وبالتالي نختار الماكينة الثانية لأن معدل المردودية الداخلي فيها أكبر.

حل التمرين 04 من السلسلة الثانية:

هناك طريقتين للإجابة على هذا التمرين:

الطريقة الأولى نقوم بحساب القيمة الحالية الصافية للمشروع عند معدل خصم 10%. فإذا كانت القيمة الحالية الصافية موجبة عند هذا المعدل نقبل المشروع وإلا فلا.

$$VAN = \frac{1\ 370}{1.1^1} + \frac{1\ 675}{1.1^2} + \frac{1\ 632}{1.1^3} + \frac{1\ 632}{1.1^4} + \frac{1\ 632}{1.1^5} + \frac{714}{1.1^6} + \frac{714}{1.1^7} + \frac{714}{1.1^8} + \frac{714}{1.1^9} + \frac{714}{1.1^{10}} - 7380 = 284.51$$

بأن مديرو الشركة لن يقبلوا إلا بمعدل عائد على الاستثمار بقيمة 10%. فإذا كنت تعمل استشارياً لهذه الشركة، فسوف أنصح الإدارة بالاستثمار في هذا النظام الجديد لأنه عند هذا المعدل القيمة الحالية الصافية موجبة.

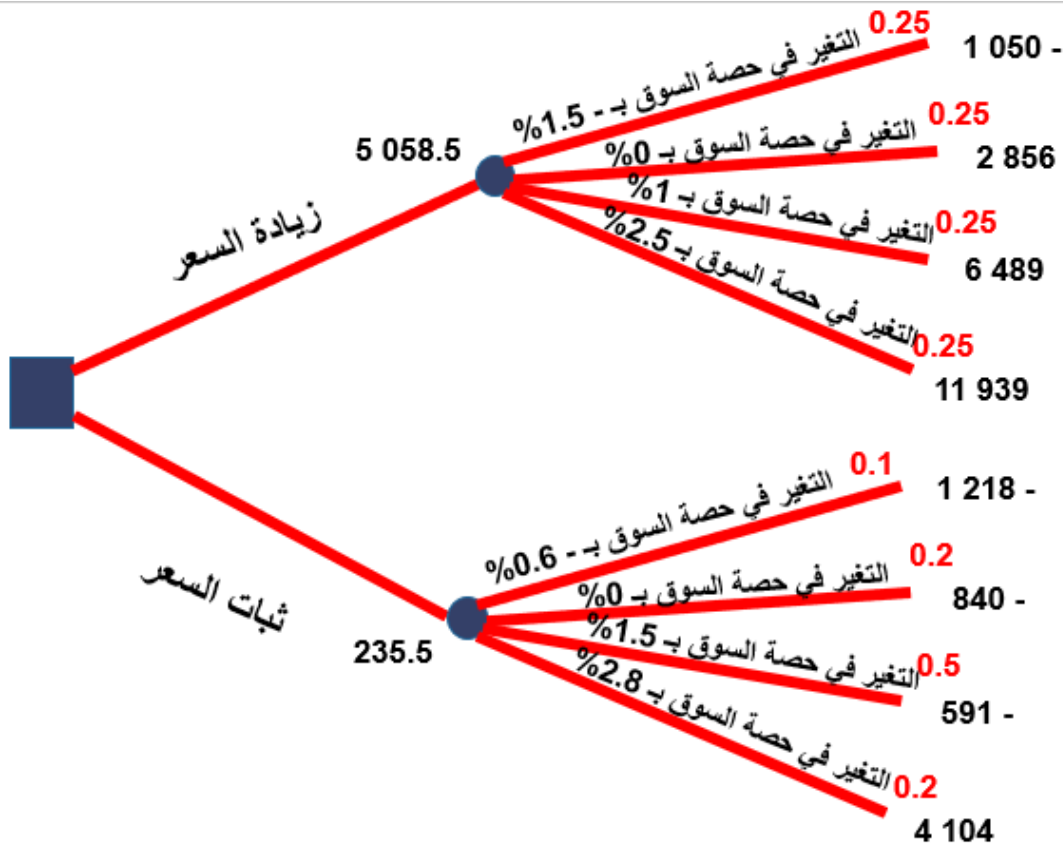
الطريقة الثانية نقوم بحساب معدل المردودية الداخلي للمشروع فإذا كان معدل المردودية الداخلي للمشروع أكبر من معدل الخصم 10% نقبل المشروع وإلا فلا أي في حالة كان أقل.

حل التمرين 05 من السلسلة الثالثة:

نقوم أولاً بربط الاحتمالات باللون الأحمر بالقيم الموجودة في الجدول:

زيادة سعر الرطل بمقدار 2 سنت		ثبات سعر الرطل	
التغيير في الأرباح (بآلاف الدولارات)	التغيير في حصة السوق (كنسبة مئوية)	التغيير في الأرباح (بآلاف الدولارات)	التغيير في حصة السوق (كنسبة مئوية)
11 939	+ 2.5 0.25	4 104	+ 2.8 0.2
6 489	+ 1.0 0.25	- 591	+ 1.5 0.5
2 856	0 0.25	- 840	0 0.2
- 1 050	- 1.5 0.25	- 1 218	- 0.6 0.1

(أ) شجرة القرارات التي تعبر عن مشكلة التسعير الخاصة بشركة Maxwell House .



(ب) إذا كانت شركة Maxwell House ترغب في معظمة أرباحها المتوقعة فعليها رفع سعر منتجها الجديد بمقدار 2 سنت

حل التمرين 06 :

- إذا تبنت الشركة استراتيجية السعر المرتفع فسوف يكون هناك احتمال قدره 70% أن يتبنى المنافسون استراتيجية عالية السعر مماثلة . وفي المقابل احتمال 30% بأن لا يفعلون أي رد فعل سعري منخفض.
- أما إذا اختارت الشركة استراتيجية السعر المنخفض فسوف يقتصر احتمال قيام المنافسين بتبنى استراتيجية منخفضة السعر هم أيضا على 40% فقط . وفي المقابل احتمال 60% بأن لا يفعلون أي رد فعل سعري مرتفع.

حجم الطلب على منتج هذه الشركة في المستقبل سوف يتعرض لاحتمالات الثلاثة التالية:

- 1- حجم طلب مرتفع (20%) .
- 2- حجم طلب متوسط (50%) .
- 3- حجم طلب منخفض (30%) .

نربط الاحتمالات السابقة -مكتوبة باللون الأحمر- بالعناصر الموجودة في الجدول:

القيمة الحالية لأرباح الشركة بالدولار \$	الوضع الاقتصادي السائد (مستوى الطلب)	رد الفعل السعري للشركة المنافسة	استراتيجية السعريّة للشركة
50 000	20% مرتفع	70% سعر مرتفع	سعر مرتفع
40 000	50% متوسط		
30 000	30% منخفض		
40 000	مرتفع	30% سعر منخفض	
30 000	متوسط		
20 000	منخفض		
50 000	مرتفع	60% سعر مرتفع	سعر منخفض
35 000	متوسط		
25 000	منخفض		
40 000	مرتفع	40% سعر منخفض	
35 000	متوسط		
30 000	منخفض		

نلاحظ من خلال شجرة القرار أن على الشركة تبني استراتيجية السعر المرتفع

